

« STAGE MASTER » de Reprise d'Entreprise (Repreneurs Individuels)

**Véritable initiation professionnelle à la Reprise d'Entreprise,
c'est le stage complet proposé par Gestion, Conseil & Développement.
en plus de nos « Packs Courts de Formation Technique »**

- **Buts de la formation**

Recevoir une initiation complète et professionnelle à la méthodologie pratique et au contenu de la reprise de titres sociaux d'entreprise. Etre capable avec vos conseils de mener à bien tout le processus de la reprise d'entreprise de par l'acquisition des aspects techniques mais aussi humains des modules enseignés.

- **Méthodologie**

C'est la chronologie du processus de reprise d'entreprise qui est déroulée à travers ce stage. Illustration de cas pratiques réels mettant le repreneur en situation. Alternance de modules techniques, humains et témoignages de reprises vécues.

- **Publics concernés et pré-requis**

Repreneurs personnes – physiques, disposant d'une expérience de Dirigeant, d'une base de connaissance établie en Finance d'Entreprise et en Management généraliste.

- **Durée**

12 jours sur 3 semaines, à raison de 4 jours par semaine, soit 96 heures.

- **Lieu**

Paris

- **Date du prochain stage**

Du Mardi 15 novembre 2011 au Vendredi 2 décembre 2011

- **Intervenants**

Uniquement des praticiens au quotidien expérimentés de la Reprise d'Entreprise, qu'ils soient consultants, avocats, experts-comptables ou coachs professionnels.

- **Coût**

* 1 980 € TTC (demandeur d'emploi sur justification)

* 4 500 € HT (entreprise pour un futur demandeur d'emploi)

- **Sélection des candidats**

Sur entretien et motivation

L'Accompagnement des Entrepreneurs vers la Réussite de leurs Projets...

Gestion, Conseil & Développement.

• Planning du STAGE MASTER (Repreneurs Individuels) « Automne 2011 »

JOUR	MATIERE	TEMPS	INTERVENANTS
Mard 15/11	Ouverture du stage : méthodologie pratique de la reprise des titres sociaux	2 heures	François AYACHE
Mard 15/11	Le Repreneur et son projet. Comment appréhender le marché de la reprise ?	5 heures	Jean Marie BELLOC
Mard 15/11	Reprendre avec un intermédiaire ?	1 heure	Alain BAUMANN
Merc 16/11	Première étape : le diagnostic financier de l'entreprise - cible	1 jour	F AYACHE
Jeudi 17/11	Seconde étape : l'évaluation financière de l'entreprise - cible	1 jour	F AYACHE
Vend 18/11	La structuration juridique de la reprise d'entreprise : lettre d'intention, protocole d'accord, garantie d'Actif et de Passif	1 jour	Eric KOPELMAN
Mard 22/11	Se mettre à la place du cédant : anticiper de son optimisation financière, fiscale, sociale...	2 heures	Stephan CHENDEROFF
Mard 22/11	Psychologie du cédant et techniques de négociation	6 heures	Jean Marie BELLOC
Merc 23/11	Le diagnostic opérationnel de l'entreprise - cible	6 heures	FC DECODTS
Merc 23/11	Les audits d'acquisition (1) : l'audit juridique	2 heures	Eric KOPELMAN
Jeudi 24/11	Les audits d'acquisition (2) : l'audit comptable, fiscal, social	0,5 jour	Frédéric JANVIER
Jeudi 24/11	Les montages juridiques, financiers, fiscaux de la reprise d'entreprise	0,5 jour	Frédéric JANVIER
Vend 25/11	Bien choisir son statut juridique, social, fiscal de Repreneur	3 heures	Frédéric JANVIER
Vend 25/11	Choisir son régime matrimonial d'Entrepreneur	1 heure	St CHENDEROFF
Vend 25/11	Témoignages de repreneurs	0,5 jour	ABC
Mard 29/11	Le business plan de la reprise des titres sociaux	1 jour	François AYACHE
Merc 30/11	Le financement de la reprise des titres sociaux	1 jour	François AYACHE
Jeudi 01/12	Le closing ou la signature des actes définitifs	0,5 jour	Eric KOPELMAN
Jeudi 01/12	La prise en main de l'entreprise	0,5 jour	JM BELLOC
Vend 02/12	Témoignages de repreneurs	0,5 jour	DEF
Vend 02/12	Clôture et évaluation	0,5 jour	François AYACHE
	TOTAL	12 jours	

(Planning et intervenants non contractuels, susceptible(s) d'évolution et d'amélioration)

L'Accompagnement des Entrepreneurs vers la Réussite de leurs Projets...

Gestion, Conseil & Développement.

• Les plus de ce stage

- * 12 jours réalisés par des praticiens au quotidien de la reprise d'entreprise, tous experts reconnus dans leur domaine.
- * Une équipe professionnelle et limitée pour assurer la parfaite cohérence de la formation.
- * Une cadence de 4 jours par semaine, sur une durée de 3 semaines.
- * Une liberté de temps pour maintenir les contacts professionnels.
- * Une formation intégrant à la fois les aspects techniques (financiers, comptables, juridiques, sociaux, fiscaux), mais aussi humains, ainsi que des témoignages de repreneurs ayant mené à bien leur opération.

Gestion, Conseil & Développement.

**33, rue Vivienne 75002 PARIS Tél : 01 45 08 15 52 Fax : 01 45 08 50 22 Port : 06 80 58 40 83
- SARL au capital de 13 800 euros - RC Paris B 440 517 837 - APE 7022 Z –**

Formation continue n° 11 75 36572 75

Mail : contact@gcdev.fr

Site internet : www.gcdev.fr